

TÉCNICO/A VETERINARIO/A CATALUNYA-ARAGÓN

Ref.191234 - 23/08/2024 - Província Huesca

Descripció de l'oferta

Montañés i Solé selecciona T. Comercial (T. Veterinario/a para las zonas de Catalunya ? Aragón) para importante empresa productora y comercializadora de complementos nutricionales.

Buscamos candidatos/as con actitud comercial y orientación hacia el sector de la nutrición animal, principalmente en ovino, bovino, avícola y porcino.

Se busca alguien orientado a objetivos de ventas y análisis presupuestario, con buena presencia y habilidades comerciales, persona proactiva y resolutiva, trabajo en equipo, colaborativo y organizado, conocimientos básicos de ofimática, capacidad para realizar presentaciones de productos en eventos, permiso de conducir y disponibilidad para viajar.

Funcions i requisits de la vacant

FUNCIONES

- Promover y vender los productos bajo la supervisión y apoyo de la dirección comercial.
- Promoción y venta de productos a grandes cuentas, cooperativas y ganaderos de la región.
- Representación en ferias y eventos relacionados con la Nutrición Animal.
- Ampliar y mantener la red de colaboradores en la zona asignada.
- Controlar las ventas a través del CRM.
- Gestionar la cartera de clientes, incidencias y cobros.
- Analizar e identificar las oportunidades de mercado.
- Reportar a la dirección comercial los seguimientos y análisis del presupuesto de la zona.

REQUISITOS

- Licenciado/a en Veterinaria, preferiblemente en producción animal.
- Orientado a objetivos de ventas y análisis presupuestario.
- Buena presencia y habilidades comerciales.
- Persona proactiva y resolutiva.
- Disponibilidad para viajar y pernoctar fuera de casa en ámbito nacional.
- Trabajo en equipo, colaborativo y organizado.
- Conocimientos básicos de ofimática, CRM.
- Capacidad para realizar presentaciones de productos en eventos.
- Permiso de conducir y disponibilidad para viajar.
- Dominio del castellano y catalán.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: jornada completa

Perspectiva de la feina: estable

Salari: 28.000 €

El salari es negociable

22.000 a 25.000€ + 3.000 a 7.000€ variables.

Altres dades a destacar: - Salario fijo más comisiones: 22.000 a 25.000€ + 3.000 a 7.000€ variables.

- Contrato indefinido.
- Ordenador portàtil.
- Coche de empresa todo uso pagando la gasolina cuando es por ocio.
- Teléfono de empresa.
- Seguro de salud después de un año de permanencia en la empresa.
- Crecimiento profesional: ofrecemos programas adaptados a las necesidades de formación a cargo de la empresa tanto interna y como externamente. Posibilidades de desarrollo y promoción interna en otras áreas como la investigación y el desarrollo, la producción, la atención al cliente, el marketing y jefes de departamentos. Contamos con varios centros de producción y laboratorios, lo que nos permite una gran capacidad de innovación y desarrollo interno profesional.

Presentación de la empresa:

Empresa dedicada a la producción y comercialización de complementos nutricionales 100% naturales para la mejora de la salud digestiva del ganado. Estamos comprometidos con la investigación y el desarrollo de productos y sistemas de producción que permitan una producción ganadera sostenible y rentable. Contamos con un equipo multidisciplinario compuesto por veterinarios, ingenieros agrónomos, ingenieros químicos, abogados y economistas. La combinación de estas habilidades permite ofrecer asesoramiento técnico y soluciones adaptadas a las necesidades específicas de nuestros clientes.

Comprometidos con el cumplimiento de los estándares más exigentes en cuanto a calidad y seguridad alimentaria.

Contamos con certificaciones ISO 9001, ISO 14001 y FAMI QS que confirman nuestro compromiso con la calidad, la gestión ambiental y la seguridad alimentaria.

Estudis

És valorable

Grau amb titulació Veterinària

Llicenciat amb titulació Veterinària

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Valorable)

Castellà - C1 - Funcional (Valorable)

Professions de la feina

Comercial

Veterinari/ària

Experiència laboral

És valorable

en posición similar

Nivell d'experiència: Càrrec intermedi / Encarregat

Anys d'experiència: Entre 5 i 10 anys

Carnets

B

Altres requeriments

- Licenciado/a en Veterinaria, preferiblemente en producción animal.

- Orientado a objetivos de ventas y análisis presupuestario.

- Buena presencia y habilidades comerciales.
- Persona proactiva y resolutiva.
- Disponibilidad para viajar y pernoctar fuera de casa en ámbito nacional.
- Trabajo en equipo, colaborativo y organizado.
- Conocimientos básicos de ofimática, CRM.
- Capacidad para realizar presentaciones de productos en eventos.
- Permiso de conducir y disponibilidad para viajar.
- Domin

Empresa

Empresa: MONTAÑES I SOLÉ

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Consultoria i Management Selecció de Personal