

TÈCNIC/A COMERCIAL

Ref.194153 - 02/04/2025 - Comarca La Noguera

Descripció de l'oferta

Oferta de feina amb projecció de futur, per adquirir més responsabilitats de feina i econòmiques.

Funcions i requisits de la vacant

Estem seleccionant el/la millor tècnic/a comercial per al pla estratègic de creixement d'una empresa sòlida i solvent en expansió especialitzada en la fabricació de maquinària per a l'envasament.

Si ets un/a comercial perseverant, responsable i treballador/a, amb experiència en captació i/o porta freda en obertura de mercats, te'n van els reptes i saps detectar i aprofitar oportunitats, aquesta és la feina que busques.

Lloc amb projecció futura per crear equip comercial i la seva gestió.

Les teves funcions i responsabilitats seran:

- ? Visitar clients actuals i obertura nous comptes a nivell nacional gestionant el cicle complet de vendes, des de la prospecció fins al tancament de contractes
- ? Treballar amb gerència per definir i implementar plans d'acció comercial
- ? Realitzar estudis de mercat per identificar oportunitats comercials aportant idees per millorar posicionament i resultats
- ? Executar i desenvolupar estratègies específiques per a cada segment de mercat segons les necessitats dels clients
- ? Disponibilitat per viatjar a nivell nacional i internacional

Què et demanem, requisits mínims imprescindibles:

- ? Formació: Cicle formatiu grau Mitjà o Superior, amb coneixements de màrqueting i vendes demostrables
- ? Experiència mínima de 3 anys en obertura mercats i/o, captació de clients i/o porta freda, idealment sector industrial o tecnològic
- ? Experiència treballant amb CRM i eines gestió comercial
- ? Coneixements en tècniques de venda, negociació i desenvolupament de relacions comercials.
- ? Carnet conduir i residència Balaguer, Lleida o rodalies (o possibilitat canvi residència)

Altres requisits:

- ? Disponibilitat per viatjar amb freqüència, tant a nivell nacional com internacional
- ? Coneixements avançats paquet Office i CRM

Molt valorables (no descartables):

- ? Titulació universitària i/o enginyer tècnic, amb coneixements de màrqueting i vendes demostrables
- ? Experiència i/o coneixements d'equips prefabricats, instal·lacions a dissenyar i fabricar a mida, transports de sòlids/resines/additius i dosificació

? Coneixements anglès i francès

? Formació addicional en vendes

? Idiomes d'anglès i francès

Aptituds:

? Persona responsable i compromesa per treballar proactivament amb un alt grau d'autonomia.

? Dinàmica, honrada, organitzada, constant i orientada a resultats

T'ofereim:

? Estabilitat laboral

? Bon ambient de treball

? Cotxe empresa + dietes

? Oportunitat desenvolupament professional i creixement

? Condicions salarials competitives segons experiència i aptituds aportades: salari fix + incentius

Si encaixes amb el lloc i allò que et motiva el que proposem deixa les teves dades i valorarem la teva proposta.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Laboral

Perspectiva de la feina: Projecte a llarg plaç

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: 25000 - 30000

brut anual

Estudis

És valorable

Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - B1 - Intermedi (Imprescindible)

Castellà - B1 - Intermedi (Imprescindible)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Coneixements necessaris

Vendes

Visites

Professions de la feina

Agent comercial

Experiència laboral

És imprescindible

Més de 3 anys d'experiència en vendes, prospecció i obertura mercats

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

Empresa

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Consultora dedica a potenciar els resultats de les persones, empreses i equips.
RRHH, Formació, coaching, consultoria comercial.