

TÈCNIC/A COMERCIAL CATALUNYA

Ref.192240 - 17/12/2024 - Comarca El Segrià

Funcions i requisits de la vacant

LIMAGRAIN FIELD SEEDS IBERICA, S.A., empresa pertanyent a un Grup Internacional líder en l'àmbit dels cultius extensius que centra la seva activitat en la recerca, producció i comercialització de llavors, precisa un/a Tècnic/a comercial.

Reportant al Delegat Comercial promocionarà varietats a través de visites amb agricultors, distribuïdors, punts de venda, empreses de serveis, multiplicadors i tècnics.

Principals funcions:

- Visitar a clients actuals i potencials.
- Programar i realitzar tant les visites de prospecció com de seguiment, dirigint les mateixes a agricultors i ramaders.
- Registrar en CRM i reportar al seu responsable directe el comportament de les varietats, satisfacció del client, intenció de compra, informació sobre la competència, possibles ofertes comercials amb agricultors, propietaris de finques, ramaders, etc.
- Supervisar la sembra i la collita i realitzar el seu seguiment en les plataformes i vitrines comercials.
- Organitzar i preparar les jornades de camp, fires i presentacions (xerrades). Assistir a les mateixes amb agricultors i ramaders.
- Seguiment dels dipòsits amb llavor.
- Promocionar varietats amb multiplicadors.
 - Presentar les varietats de cereal als multiplicadors, explicant les característiques del producte i promocionant les mateixes amb agricultors.
 - Traslladar al seu responsable directe, qualsevol petició de noves llicències o propostes de cancel·lació i/o modificació de les actuals.
- Relacionar-se amb Tècnics externs.
 - Intercanviar informació amb tècnics de la distribució, de cooperatives i de societats públiques, sobre les característiques i l'evolució de les varietats, amb la finalitat d'afavorir el consum d'agricultors i socis de cooperatives.
 - Acompanyar a tècnics en les visites i jornades de camp que es realitzen amb agricultors.

Es requereix:

- Grau en Enginyeria Agrícola, Enginyeria Agrònoma, Formació professional agrària, agropecuària, o estudis similars.
- Català parlat i escrit. Valorable nivell mitjà d'anglès.
- Experiència mínima de 3 a 5 anys en l'àrea comercial del sector agrícola.
- Orientació al client i a resultats.
- Capacitat de planificació, organització i treball en equip.

S'ofereix:

- Contracte indefinit.

- Atractiu salari fix + prima per objectius.
- Vehicle d'empresa.
- Beneficis socials com a assegurança mèdica, assegurança de vida i accidents.
- Pla de previsió social.
- Formació contínua per a fomentar el teu desenvolupament professional.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Jornada completa

Perspectiva de la feina: Estable

Salari: Salari brut 28.000€ a 35.000€ (bruts) fixe + variable

Estudis

És valorable Enginyeria Tècnica amb titulació Agrícola

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Valorable)

Castellà - B2 - Avançat (Valorable)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Professions de la feina

Agrònom/a

Tècnic/a comercial

Experiència laboral

És valorable Experiència mínima de 3 a 5 anys en l'àrea comercial del sector agrícola.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

Empresa

Empresa: MONTAÑES I SOLÉ

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Consultoria i Management Selecció de Personal