

Tècnic/a Comercial

Ref.195424 - 19/04/2025 - Província Girona

Descripció de l'oferta

T'ofereim l'oportunitat de créixer dins d'una empresa amb més de 40 anys d'experiència, líder en el sector i amb un fort compromís amb la innovació i l'excel·lència en el servei. Si vols formar part d'un equip referent i amb projecció de futur, aquesta és la teva oportunitat!

Funcions i requisits de la vacant

Comercial Nonó és el concessionari oficial de Linde Material Handling des de 1982 per a la província de Girona i la comarca d'Osona. Ens dediquem a la venda, lloguer i assistència tècnica de carretons elevadors i altres solucions de manipulació de materials, oferint un servei proper i de qualitat als nostres clients.

Busquem un/a professional amb experiència en el camp de les VENDES, molt valorable en l'àrea de Postvenda, per desenvolupar les següents funcions:

Prospecció i captació de nous clients en els sectors industrial, agrícola i alimentari dins de la nostra àrea d'influència.

Manteniment i ampliació de la cartera de clients existent, assegurant la seva satisfacció i fidelització.

Identificació de les necessitats dels clients i assessorament en solucions.

Seguiment d'ofertes comercials, negociació de condicions i tancament d'operacions de venda o lloguer.

Coordinació amb els departaments tècnics i de servei postvenda per garantir una experiència òptima al client.

Qualificacions i habilitats:

Formació en àrees com Comerç, Màrqueting, Enginyeria Industrial o similars (valorable).

Capacitat d'anàlisi per entendre les necessitats dels clients i oferir solucions personalitzades.

Habilitats organitzatives i de gestió del temps per gestionar eficientment múltiples clients i operacions simultànies.

Actitud proactiva i orientada al client, amb capacitat per adaptar-se a entorns canviants i desafiaments.

Oferim:

Incorporació estable en una empresa amb més de 40 anys d'experiència i reconeguda en el sector.

Salari fix competitiu més comissions vinculades als resultats de vendes.

Formació contínua en productes i solucions Linde Material Handling.

Vehicle d'empresa, telèfon mòbil i altres eines necessàries per al desenvolupament de la tasca comercial.

Oportunitats de creixement professional dins d'una empresa en constant expansió.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Dilluns a divendres 9-18h

Perspectiva de la feina: Estable - Indefinit

Previsió d'incorporació: 15 dies

Adonar-se'n

Salari fixe + comissions.

Altres dades a destacar: S'inclou vehicle d'empresa, targeta ticket restaurant i mòbil d'empresa.

Estudis

És valorable Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)
Castellà - C2 - Expert (Valorable)

Coneixements necessaris

Navision Office

Professions de la feina

Comercial
Comercial automoció
Comercial de Maquinària Industrial

Experiència laboral

És imprescindible Experiència prèvia en vendes B2B, preferiblement en sectors relacionats amb la maquinària industrial, logística o manipulació de materials.
Coneixements tècnics bàsics en equips de manipulació de materials o maquinària industrial.
Capacitat per treballar de manera autònoma, amb orientació a resultats i proactivitat en la recerca de noves oportunitats de negoci.
Excel·lents habilitats comunicatives i de negociació, amb capacitat per establir relacions sòlides i duradores amb els clients (caps compres, producció, etc).
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B
El vehicle propi es valorable

Empresa

Sector: Automoció: concessionaris, tallers
Descripció: Comercial Nonó - concessionari oficial de Lindel Material Handling per la província de Girona i la comarca d'Osona.
Ofereim solucions en venda, lloguer, manteniment i reparació de carretilles elevadores.