

Sales Manager

Ref.189283 - 03/07/2024 - Comarca Gironès

Descripció de l'oferta

Consultoria especialitzada en tecnologia i màrqueting online per establiments turístics, ubicada en el centre de Girona, amb 25 anys d'experiència en el sector online, busca incorporar una persona apassionada per les vendes, que vulgui formar part de l'equip i del creixement de l'empresa, i que pugui assumir la responsabilitat d'impulsar les vendes en les seves zones, tant a nivell nacional, com a nivell internacional.

Si et una persona amb capacitat comercial, motivada per la consecució de metes i objectius, amb do de gents i grans dosis de comunicació i negociació, aquest és el teu lloc!

Funcions i requisits de la vacant

Dins l'equip de consultoria i vendes s'encarregarà, amb els mitjans tecnològics necessaris i amb tot el suport de l'equip, de:

- Realitzar prospecció d'hotels i càmpings, mercats i generació de leads.
- Concretar reunions i presentacions comercials (presencials i online).
- Buscar oportunitats i clients potencials.
- Preparació de la documentació contractual
- Mantenir de forma regular i actualitzada la base de clients del CRM.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Horari flexible. De dilluns a dijous: 8:00
a 17:00 / Divendres de 8:00 a 14:00 i
Estiu Intensiu de 8:00 a 15:00

Perspectiva de la feina: Incorporació immediata amb un
contracte laboral a jornada completa en
una empresa molt consolidada a nivell
nacional i en ple creixement. Treball
estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: Sou a convenir en funció de l'experiència

El salari es negociable

Altres dades a destacar:

- Possibilitat de fer teletreball els dilluns i els divendres.
- Jornada intensiva a l'estiu: De 8:00 a 15:00.
- Treballar en el centre de Girona en unes oficines en un entorn agradable.
- Formació i acompanyament
- Equip jove
- Treballar i gaudir és possible. Empresa altament compromesa amb la conciliació laboral i familiar.

Estudis

És valorable

Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Grau amb titulació Màrqueting i investigació de mercats

Grau amb titulació Turisme

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Francès - B1 - Intermedi (Valorable)

Professions de la feina

Comercial sector horeca

Delegat/da de Vendes

Sales manager

Experiència laboral

És valorable

- Tenir un perfil orientat 100% a les vendes.

- Experiència comercial realitzant tasques de prospecció, generació de leads, visites comercials, presentació de productes i negociació

- Amb experiència al sector turístic.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 1 any

Carnets

B

Altres requeriments

- Ser una persona constant, proactiva, autosuficient i resolutiva.

- Flexibilitat per viatjar.

- Capacitat de treball en equip i bon comunicador.

Empresa

Empresa: GNA Hotel Solutions

Sector: Informàtica / internet / nous mitjans / telecomunicacions

Descripció: GNA Hotel Solutions som una consultoria en innovació i tecnologia hotelera, amb un equip d'experts multidisciplinari, que treballem per potenciar la venda directa i reduir els costos de distribució.