

## RESPONSABLE DE PRODUCTE

Ref.192570 - 16/12/2024 - Província Girona

### Funcions i requisits de la vacant

---

El nostre client és una empresa dedicada a la fabricació i comercialització de productes innovadors per al canal salut que es troba en ple procés d'expansió. A causa d'això, precisa incorporar un/a:

#### PRODUCT MANAGER (RESPONSABLE DE PRODUCTE)

Dependrà de la Direcció Comercial i es coordinarà amb l'equip de vendes i R+D. La persona que ocupi el lloc assumirà la gestió del cicle de vida dels productes de l'empresa, assegurant l'entrada adequada al mercat de les novetats, establint metes clares i supervisant totes les activitats relacionades.

Concretament, durà a terme les següents funcions:

- Lançament i relançament de productes al mercat, incloent-hi el disseny de la estratègia.
- Coordinació de totes les activitats relacionades amb el cicle de vida dels productes.
- Creació de materials promocionals: catàlegs, fullets informatius, butlletins, etc.
- Organització d'esdeveniments: coordinació de fires i esdeveniments promocionals.

A més, en un futur assumirà més responsabilitats i també serà responsable d'elaborar el Pla de Màrqueting, realitzar estudis de mercat, desenvolupar iniciatives de branding i avaluar el ROI de totes les inversions assignades al departament.

Què busquem?

- Un/a professional format/da en Administració i Direcció d'Empreses, Màrqueting, Investigació de Mercats o equivalent. Si tens estudis de postgrau en Direcció de Màrqueting, Direcció de Màrqueting i Vendes o MBA, serà un plus.
- Bon domini de català, espanyol i anglès.
- Experiència mínima de 3 anys en el rol de Product Manager, Category Manager o Trade Manager, preferentment en empreses de sectors B2B.
- Excel·lents habilitats de comunicació i capacitat per treballar en equip.
- Capacitat d'anàlisi i orientació a resultats.

Què oferim?

- Oportunitats de desenvolupament professional en una empresa en creixement.

- Formació contínua i accés a recursos d'aprenentatge.
- Ambient de treball col·laboratiu i dinàmic.
- Salari competitiu amb bonificacions per objectius complerts.

Aquesta és una oportunitat única per formar part d'un equip innovador en el sector salut, contribuint a l'èxit i creixement de productes que marquen la diferència en el benestar de les persones.

## Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** 8:00/9:00 - 17:00.

**Perspectiva de la feina:** Estable

**Salari:** 45.000€ - 60.000€

El salari es negociable

**Altres dades a destacar:** Oferim oportunitats de creixement professional en una empresa en expansió, amb formació contínua i accés a recursos per al teu desenvolupament, en un ambient de treball col·laboratiu i dinàmic. A més, oferim un salari competitiu amb bonificacions per objectius assolits.

## Estudis

---

És valorable                      Grau amb titulació Màrqueting i investigació de mercats  
Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

## Idiomes

---

Català - C1 - Funcional (Valorable)  
Castellà - C1 - Funcional (Valorable)  
Anglès - B2 - Avançat (Valorable)

## Coneixements necessaris

---

B2B                                      Vendes

## Professions de la feina

---

Product manager  
Tècnic/a de màrqueting  
Tècnic/a en màrqueting/Publicista

## Experiència laboral

---

És valorable                      Experiència mínima de 3 anys en el rol de Product Manager, Category Manager o Trade Manager, preferentment en empreses de sectors B2B.  
**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista  
**Anys d'experiència:** 3 anys

## Carnets

---

B

## Altres requeriments

---

Busquem un/a professional amb formació en Administració d'Empreses, Màrqueting o àrees afins, valorant estudis de postgrau en Màrqueting o MBA. Cal tenir un alt domini de català, espanyol i anglès, i una experiència mínima de 3 anys com Product Manager, Category Manager o Trade Manager, preferentment en el sector B2B. Són imprescindibles excel·lents habilitats comunicatives, capacitat per treballar en equip, orientació a

resultats i competències analítiques sòlides.

## Empresa

---

**Empresa:** Mgroup Consultoria en RRHH

**Sector:** Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal

**Descripció:** Consultoria en RRHH