

Gestió d'assessorament comercial d'assegurances

Ref.193117 - 17/12/2024 - Comarca Gironès

Descripció de l'oferta

Si vols formar part d'un equip dinàmic, orientat al client i en constant evolució, aquesta és la teva oportunitat!

T'atreveixes a formar part del canvi en el món de les assegurances?

Funcions i requisits de la vacant

Responsabilitats:

- Captació de nous clients: Identificar i contactar possibles clients, tant particulars com empreses, mitjançant estratègies comercials efectives.
- Assessorament personalitzat: Analitzar les necessitats dels clients per oferir solucions d'assegurances adaptades al seu perfil i circumstàncies.
- Gestió de la cartera de clients: Mantenir i fidelitzar els clients existents, fent un seguiment continu de les seves necessitats i oferint actualitzacions o millores en les seves pòlisses.
- Negociació i tancament de contractes: Presentar propostes comercials, resoldre dubtes i negociar les condicions de les pòlisses fins a arribar a un acord satisfactori.
- Promoció de productes especialitzats: Oferir assegurances per a nínxols de mercat amb condicions especials, explicant els beneficis i cobertures que distingeixen aquestes opcions.
- Compliment d'objectius comercials: Treballar per assolir o superar les fites establertes, tant en termes de vendes com de fidelització de clients.
- Gestió administrativa de pòlisses: Tramitar altes, renovacions, modificacions i cancel·lacions, assegurant-se que la documentació estigui completa i actualitzada.

Requisits

- Experiència en vendes (es valorarà la comercialització de productes per a empreses, en entitats financeres o sector assegurances).
- Experiència en gestió telefònica i campanyes telefòniques.
- Coneixement en diversos rams d'assegurances (vehicles, llars, comunitats, responsabilitat civil, etc.).
- Informàtica a nivell d'usuari.
- Forta vocació comercial.
- Caràcter emprenedor i disciplinat.
- Habilitats de comunicació i negociació.
- Es valorarà el coneixement de català i anglès.
- Es valoraran especialment els coneixements de VisualSeg o Elevia.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada intensiva

Perspectiva de la feina: feina estable amb un gran ambient de treball

Previsió d'incorporació: Immediat

Estudis

És valorable Certificats Professionals amb titulació Mediació d'assegurances i reassegurances privades i activitats auxiliars (ADGN0210)

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Valorable)

Castellà - B2 - Avançat (Valorable)

Professions de la feina

Assessor/a d'assegurances

Comercial

Experiència laboral

És valorable Es valorarà experiència en el Sector.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 2 anys

Empresa

Sector: Assegurances

Descripció: Som una corredoria d'assegurances d'àmbit nacional amb més de 40 anys d'experiència en el sector. Ens apassiona oferir la millor experiència als nostres clients, adaptant-nos a les seves necessitats i oferint solucions personalitzades.

La nostra empresa combina una línia de negoci tradicional sòlida amb especialitzacions innovadores en nínxols de mercat amb condicions de cobertura exclusives. Això ens posiciona com a referents en el sector i ens permet continuar creixent amb un enfocament en l'excel·lència.

Si vols formar part d'un equip dinàmic, orientat al client i en constant evolució, aquesta és la teva oportunitat!

T'atreveixes a formar part del canvi en el món de les assegurances?