

EXECUTIU/VA DE VENDES (CATALUNYA)

Ref.190011 - 27/06/2024 - Província Girona

Descripció de l'oferta

T'interessaria treballar en una important empresa del sector del paper i les arts gràfiques? Disposes de contrastada experiència comercial?

T'agradaria formar part d'un projecte consolidat i en creixement?

Des de Marlex, estem col·laborant amb una important empresa del Gironès, que actualment té la necessitat d'incorporar a la seva organització un/a EXECUTIU DE VENDES.

Funcions i requisits de la vacant

Quina seria la teva missió a l'empresa?

En dependència directa de la Direcció Comercial, la persona seleccionada s'encarregarà de dur a terme les següents tasques:

- ? Impulsar i dirigir l'activitat comercial a la seva zona geogràfica, amb l'objectiu d'augmentar la distribució i el volum de vendes
- ? Seguir i analitzar les variables del mercat i la competència
- ? Satisfer les necessitats del client a nivell tècnic i comercial. Suport en la gestió dels punts de venda (PLV, formació, etc.)
- ? Supervisar les operacions de risc i la morositat
- ? Implantar mesures de seguiment per garantir el correcte procés integral de la venda
- ? Fidelització de la cartera de clients i prospecció de noves oportunitats de negoci

Ets el candidat/a ideal si disposes de:

- ? Formació en ADE, Màrqueting, Comercial o similar
- ? Aportes una experiència mínima demostrable de 3 anys ocupant aquesta posició
- ? Disponibilitat per viatjar a la zona geogràfica estipulada
- ? Domini del paquet Office i CRM
- ? Català i castellà perfectament parlat i escrit. Valorable anglès
- ? Alt nivell de responsabilitat, rigor i compromís. Orientació al client i voluntat de servei

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: De dilluns a divendres

Perspectiva de la feina: Estabilitat contractual

Previsió d'incorporació: Immediat

Adreïenir

Retribució negociable en funció dels coneixements i experiència aportats

Altres dades a destacar: Al perfil seleccionat se li ofereix:

