

COMERCIAL (SECTOR INDUSTRIAL)

Ref.188108 - 27/06/2024 - Província Lleida

Descripció de l'oferta

COMERCIAL LLEIDA I ARAGÓ (SECTOR INDUSTRIAL)

Busquem un perfil amb esperit comercial a qui li agradi la captació de nous clients i el sector industrial.

Rebrà tota la formació necessària sobre els productes i argumentari de venda.

Funcions i requisits de la vacant

El nostre client, empresa amb seu a Girona i distribuïdora de productes d'embalatge industrial i fabricant de caixes de cartró que té com a missió oferir productes sostenibles precisa incorporar degut a la seva expansió i creixement un/a Comercial per la zona de Lleida i Aragó Nord.

FUNCIONS:

- Captació de nous clients per la zona assignada i fidelització.
- Es dirigirà a responsables de magatzems i caps de compres de qualsevol empresa industrial.
- Visites diàries de captació i fidelització.
- Seguiment de les comandes i necessitats dels clients.
- Identificació de noves necessitats en el mercat.
- Introducció de les visites al CRM comercial.

La persona selecciona rebrà tota la formació necessària sobre producte i acompanyament comercial per conèixer estil de venda.

Pensem amb una persona que tingui esperit comercial i aquí li agradi la venda porta freda en l'entorn industrial, una persona que li agradi el repte de la captació de nous clients, orientat/da a donar servei i amb habilitats relacionals per mantenir la confiança de la cartera de clients.

Es tracta d'una vent molt dinàmica a on s'ha de visitar molt i ser molt ràpid i àgil a la vegada que tenir la capacitat de generar relacions de confiança a llarg termini.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: de dilluns a dijous de 8:00 a 17:00 i
divendres de 8:00 a 15:00

Perspectiva de la feina: estable

Salari: 18.200 € bruts anuals + variable comissions sobre vendes + bonus + cotxe ús personal i professional

Altres dades a destacar:

La persona seleccionada treballarà en remot

Estudis

És valorable Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Valorable)
Castellà - B2 - Avançat (Valorable)

Coneixements necessaris

CRM Vendes

Professions de la feina

Comercial
Comercial junior
Comercial Logística

Experiència laboral

És valorable - Experiència mínima de 2-3 en l'àmbit comercial , realitzant visites a porta freda al sector industrial preferiblement.
- Valorarem perfils amb més experiència o perfils júniors que rebran formació.
- Es valorarà haver treballat amb CRM.

S'ofereix un projecte estable i a llarg termini.

La persona seleccionada serà el responsable comercial de la zona de Lleida i Aragó quan hagi generat un carter a important de clients.

Reportarà i rebrà tot el suport del Director Comercial de la empresa.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Empresa

Empresa: Sandra O'Kelly-Desenvolupament Humà
i Organitzacional

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Ajudem les empreses a obtenir equips cohesionats i connectats, entre ells i amb els valors i la visió de l'empresa.
Treballem amb empreses que busquen ser sostenibles a nivell humà generant benestar, relacions sanes i conscients. Amb això aconseguim cohesió de grup, sinèrgies entre departaments, establir noves maneres de comunicar-se i de relacionar-se, tenir uns valors i visió conjunta, més positivitat i compromís.
En definitiva, treballar amb consciència.

Per a les empreses la metodologia es tradueix en:

Lideratge conscient
Empreses conscients
Persones conscients
Relacions conscients