

Comercial SDR

Ref.194981 - 06/04/2025 - Comarca Gironès

Descripció de l'oferta

Incorporació en empresa consolidada i amb projecció de futur.

Funcions i requisits de la vacant

Reportant directament al Cap Comercial, la principal responsabilitat de/la Comercial SDR (Sales Development Representative) serà gestionar i fidelitzar la cartera de clients existent, així com captar nous clients. Totes les tasques es realitzaran des de l'oficina (Girona eixample)

La persona seleccionada també haurà de gestionar diverses tasques administratives derivades de l'atenció i seguiment de la cartera de clients.

Requisits:

Experiència demostrable en vendes i negociació.

Una clara vocació comercial i orientació al client.

Actitud proactiva i orientada a assolir resultats.

Capacitat per gestionar múltiples tasques amb eficàcia i precisió.

S'ofereix:

Incorporació en una empresa consolidada i amb projecció de futur.

Entorn professional dinàmic i orientat al creixement.

Si tens experiència en vendes i busques una oportunitat per créixer professionalment, t'animem a unir-te al nostre equip!

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: de 9:00 a 13:30 i de 14:30 a 18:00

Perspectiva de la feina: Feina estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Adrevenir

Sou fix + variable . Beneficis socials

Altres dades a destacar: Hibrid: possibilitat de teletreball

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Certificats Professionals amb titulació Administratiu/iva comercial (ADGA30)

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)

Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)

Idiomes

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Romanès - B2 - Avançat (Valorable)

Anglès - B2 - Avançat (Valorable)

Coneixements necessaris

Vendes

Professions de la feina

Administratiu/va comercial

Key account

Televenedor/a

Experiència laboral

És valorable

Experiència en vendes de mínim 2 anys

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

Empresa

Sector: Transport / logística

Descripció: Som proveïdors de serveis per al transportista.