

## COMERCIAL INTERN EXPORT FRANCE

Ref.191809 - 03/12/2024 - Província Girona

### Descripció de l'oferta

Oferta estable de feina per a una plaça important per l'empresa la qual es troba en creixement , volem incorporar un persona que i col.labori en el desenvolupament dels articles produïts en canals nous i en els existents. El treball es realitzarà conjuntament amb el director comercial. La tasca diària es realitzar a la propia empresa, no fem teletreball. La tasca comercial externa és ocasional però necessària. Valorarem persones positives i que es comuniquin bé.

### Funcions i requisits de la vacant

PROFESSIONAL AMB MÍNIM D'EXPERIÈNCIA COMERCIAL. MOLT VALORABLE L'EXPERIÈNCIA EN ALGUN DELS CANALS DE: VENDING, IMPULS, SUPERMERCATS, DISTRIBUCIÓ O EN EN EL CANAL HORECA. INTEGRACIÓ EN UN EQUIP CONSOLIDAT, AMB FUNCIONS OPERATIVES DIARIES A L' OFICINA DE L'EMPRESA. LA IDEA ES CONSOLIDAR EL MERCAT FRANCES REALITZANT VISITES A FRANÇA PUNTUALMENT UN O DOS COPS AL MES. I COL.LABORAR AMB EL DESENVOLUPAMENT DEL CANAL DE HORECA A NIVELL NACIONAL . EL TREBALL ES REALITZA A L'EMPRESA, CONEIXENT TOT EL PROCÉS DE PRODUCCIÓ DIARI. BUSQUEM UNA PERSONA PROFESSIONAL I OBERTA.

### Condicions que ofereix l'empresa

**Horari:** 9:00 a 17:30 h

**Perspectiva de la feina:** FEINA ESTABLE

### Estudis

És imprescindible Llicenciat amb titulació Altres

### Idiomes

Català - C1 - Funcional (Valorable)  
Castellà - C1 - Funcional (Valorable)  
Anglès - B2 - Avançat (Imprescindible)  
Francès - B2 - Avançat (Imprescindible)

### Professions de la feina

Comercial Backoffice  
Comercial d'exportació  
Venedor/a Internacional

### Experiència laboral

És valorable ES VALORARÀ L'EXPERIÈNCIA EN EL SECTOR D'ALIMENTACIÓ.  
CAL TENIR EXPERIÈNCIA EN DEPARTAMENT COMERCIALS.  
**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista  
**Anys d'experiència:** 2 anys

### Carnets

B

## Empresa

---

**Empresa:** GIROFIBRA

**Sector:** Indústria d'Alimentació

**Descripció:** FABRICA DE COOKIES I GALETES SALUDABLES. MARCA NATWINS ORIENTADA AL MERCAT NACIONAL I FRANCÈS, EN DIVERSOS CANALS DE DISTRIBUCIÓ. PORTFOLI D'ÈXIT I CREIXEMENT DEL VOLUM DE PRODUCCIÓ I VENDES. NECESITEM DESENVOLUPAR MÉS EL DEPARTAMENT COMERCIAL INTERN AMB PERSONAL PROFESSIONAL.