

## COMERCIAL INTERN/A (BACKOFFICE)

Ref.191594 - 25/09/2024 - Comarca Gironès

### Descripció de l'oferta

---

Ets un apassionat/da de les ventes i la tecnologia? Busques un projecte que et suposi un repte, on poder créixer i desenvolupar-te com a professional dins el món comercial?

Empresa fundada l'any 2016 i dedicada a oferir serveis de formació i venda de drons amb aplicacions fitosanitàries pel sector agrícola, es troba en ple procés d'expansió del seu negoci a nivell nacional i de creixement del seu equip. Per aquest motiu això, han confiat en l'equip de Commonsense per seleccionar i d'incorporar un/a Comercial Intern/a

### Funcions i requisits de la vacant

---

Des de l'oficina situada a Girona seràs el/la responsable de gestionar la relació amb els clients a través de canals digitals i telefònics, maximitzant les vendes, garantint la satisfacció dels clients a través de:

Assessorar als clients

Generar confiança en el nostre portfoli de productes

Atendre els dubtes i consultes

Vendre els nostres cursos formatius i equips de drons

Fer un seguiment acurat de la postvenda

Les teves funcions inclouen:

Presentar de forma excel·lent i impecable i vendre posteriorment, el cursos formatius i productes a clients potencials i existents

Generar i qualificar leads a través de trucades en fred, correus electrònics i campanyes de màrqueting digital

Gestionar objeccions i negociar termes de vendes per tancar acords

Fer un seguiment de les vendes per garantir la satisfacció del client i fomentar la repetició de negocis i generació de nous clients

Mantenir registres detallats de les interaccions amb els clients i de les vendes en el sistema CRM de l'empresa i gestionar tota la documentació relacionada amb les formacions (certificacions, manuals,...)

Col·laborar amb l'equip de màrqueting per afinar les estratègies de generació de leads

Assistència a fires anuals per presentar els serveis i productes i captar nous clients

### Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** Oficina

**Perspectiva de la feina:** Estable

**Previsió d'incorporació:** Immediat

Altres dades a destacar:

Oferim:

Contracte indefinit amb pla de carrera dins d'un equip jove i dinàmic, en un entorn de Cowork.

Sou fix + variable en funció de l'acompliment d'objectius marcats.

Formació inicial en profunditat dels serveis i productes que oferim.

Projecte de futur amb clares possibilitats de creixement

Si t'interessa i creus que pots encaixar, inscriu-te!

## Estudis

---

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

## Idiomes

---

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Anglès - B2 - Avançat (Valorable)

## Coneixements necessaris

---

CRM

## Professions de la feina

---

Comercial Backoffice

Comercial junior

Comercial oficina

## Experiència laboral

---

És valorable

Busquem en tu:

Títol Grau Superior en comerç i màrqueting, comerç i ventes o similar.

Es valorarà experiència prèvia com a comercial o en feines amb clara orientació al client

Molt valorable experiència venent productes pel sector agrícola o en la venda de productes tecnològics.

Requisit imprescindible català i castellà com a llengües maternes. Valorable coneixements en altres idiomes.

Professional proactiu, amb resiliència, amb capacitat per auto gestionar-se la feina i amb ganes d'implicar-se amb el projecte.

Clara orientació al compliment d'objectius i enfocat a l'assoliment de resultats.

Competència en l'ús de CRM i eines de comunicació digital.

Capacitat per treballar eficaçment en un entorn d'oficina.

**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista

**Anys d'experiència:** 1 any

## Carnets

---

B

El vehicle propi es valorable

## Empresa

---

Sector:

Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Serveis de Recursos Humans