

COMERCIAL DE BOTIGA

Ref.194405 - 02/04/2025 - Comarca Alt Empordà

Descripció de l'oferta

Actualment està en plena expansió i creixement tot i això es respira un ambient molt proper i familiar.

Si tens passió per les vendes i vols formar part d'un equip compromès amb l'excel·lència, envia'ns el teu CV avui mateix !

T'esperem per a començar aquesta emocionant aventura professional!

Funcions i requisits de la vacant

Estàs buscant una oportunitat per a brillar en el món de les vendes i atenció al client?

Busquem una persona dinàmica i apassionada per a unir-se al nostre equip com a Comercial de Botiga . Si tens una actitud proactiva, excel·lents habilitats comunicatives i una passió per oferir un servei al client excepcional, aquesta és la teva oportunitat!

Empresa de referència al mercat nacional i internacional dedicada a la venda , tant al professional com al particular, de gran diversitat de productes relacionats amb la construcció, T'ESTEM BUSCANT!

? Atenció al client personalitzada i assessorament en productes. Oferint una experiència excepcional als nostres clients, i ajudant-los a trobar els productes que millor s'adaptin a les seves necessitats.

? Gestió de vendes i seguiment de clients. Garantitzar la satisfacció i fidelització dels clients.

? Manteniment i organització de l'espai de venda, assegurant que el showroom estigui sempre presentable i atractiu per als clients.

? Col·laboració amb l'equip per a assolir els objectius de vendes, i sobretot per a garantir un servei fluid i eficient.

? Accions formatives majoritàriament proporcionades per els nostres proveïdors.

? El.laboració de pressupostos.

Requisits:

? Experiència prèvia en vendes o atenció al client.

? Excel·lents habilitats comunicatives i interpersonals.

? Domini del català, castellà i francès.

? Capacitat per a treballar de manera independent i en equip.

? Treball presencial a jornada completa.

? Coneixements bàsics d'ofimàtica.

? Disponibilitat immediata.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada:

Jornada completa

Horari: A concretar

Perspectiva de la feina: Total estabilitat

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: 26000€-32000€

El salari es negociable

Sou negociable segons vàlua i experiència

Altres dades a destacar: ? Sou negociable segons vàlua i experiència.

? Jornada completa, gaudeix de la seguretat d'un contracte a temps complet.

? Horari a concretar, de manera flexible, intentant adaptar les necessitats de l'empresa i les teves preferències personals.

? Un entorn de treball dinàmic, motivador i familiar. Treballa en una empresa que valora als seus treballadors fomentant un ambient de treball proper i col.laboratiu.

? Oportunitats de creixement i desenvolupament professional, en una empresa en plena expansió.

Estudis

És valorable

Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)

Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)

Francès - B2 - Avançat (Valorable)

Coneixements necessaris

Ofimàtica

Pressupostos

Vendes

Professions de la feina

Assessor/a comercial

Comercial

Comercial oficina

Experiència laboral

És valorable

Experiència prèvia en vendes o atenció al client, preferiblement en la venda de materials de construcció.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

El vehicle propi es valorable

Empresa

Sector: Comerç

Descripció: Empresa de referència al mercat