

## COMERCIAL DE BOTIGA

Ref.193221 - 16/12/2024 - Comarca Alt Empordà

### Descripció de l'oferta

---

Actualment està en plena expansió i creixement tot i això es respira un ambient molt proper i familiar.

Si tens passió per les vendes i vols formar part d'un equip compromès amb l'excel·lència, envia'ns el teu CV avui mateix !

T'esperem per a començar aquesta emocionant aventura professional!

### Funcions i requisits de la vacant

---

Estàs buscant una oportunitat per a brillar en el món de les vendes i atenció al client?

Busquem una persona dinàmica i apassionada per a unir-se al nostre equip com a Comercial de Botiga . Si tens una actitud proactiva, excel·lents habilitats comunicatives i una passió per oferir un servei al client excepcional, aquesta és la teva oportunitat!

Empresa de referència al mercat nacional i internacional dedicada a la venda , tant al professional com al particular, de gran diversitat de productes relacionats amb la construcció, T'ESTEM BUSCANT!

? Atenció al client personalitzada i assessorament en productes. Oferint una experiència excepcional als nostres clients, i ajudant-los a trobar els productes que millor s'adaptin a les seves necessitats.

? Gestió de vendes i seguiment de clients. Garantitzar la satisfacció i fidelització dels clients.

? Manteniment i organització de l'espai de venda, assegurant que el showroom estigui sempre presentable i atractiu per als clients.

? Col·laboració amb l'equip per a assolir els objectius de vendes, i sobretot per a garantir un servei fluid i eficient.

? Accions formatives majoritàriament proporcionades per els nostres proveïdors.

? El.laboració de pressupostos.

Requisits:

? Experiència prèvia en vendes o atenció al client.

? Excel·lents habilitats comunicatives i interpersonals.

? Domini del català, castellà i francès.

? Capacitat per a treballar de manera independent i en equip.

? Treball presencial a jornada completa.

? Coneixements bàsics d'ofimàtica.

? Disponibilitat immediata.

### Condicions que ofereix l'empresa

---

Jornada:

Jornada completa

**Horari:** A concretar

**Perspectiva de la feina:** Total estabilitat

**Previsió d'incorporació:** Immediat

**Adonvenir**

Sou negociable segons vàlua i experiència

**Altres dades a destacar:** ? Sou negociable segons vàlua i experiència.

? Jornada completa, gaudeix de la seguretat d'un contracte a temps complet.

? Horari a concretar, de manera flexible, intentant adaptar les necessitats de l'empresa i les teves preferències personals.

? Un entorn de treball dinàmic, motivador i familiar. Treballa en una empresa que valora als seus treballadors fomentant un ambient de treball proper i col.laboratiu.

? Oportunitats de creixement i desenvolupament professional, en una empresa en plena expansió.

## Estudis

---

És valorable                      Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)

## Idiomes

---

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)

Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)

Francès - B2 - Avançat (Valorable)

## Coneixements necessaris

---

Ofimàtica                                      Pressupostos                                      Vendes

## Professions de la feina

---

Assessor/a comercial

Comercial

Comercial oficina

## Experiència laboral

---

És valorable                      Experiència prèvia en vendes o atenció al client, preferiblement en la venda de materials de construcció.

**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista

**Anys d'experiència:** 3 anys

## Carnets

---

B

El vehicle propi es valorable

## Empresa

---

**Sector:** Comerç

**Descripció:** Empresa de referència al mercat nacional i internacional dedicada a la venda, tant al professional com al particular, de gran diversitat de productes relacionats amb la construcció