

Comercial Autònom per al Sector Reformes i Construcció

Ref.191713 - 23/09/2024 - Província Barcelona

Funcions i requisits de la vacant

A causa del nostre creixement i a l'èxit dels nostres serveis, estem ampliant el nostre equip comercial i busquem incorporar nous comercials autònoms que ja treballin en el sector i desitgin incloure una solució digital innovadora en la seva oferta a empreses i autònoms.

Què estem buscant?

Un professional que:

Actualment vengui productes o serveis a empreses i autònoms del sector de reformes, construcció o indústria.

Tingui una xarxa de contactes consolidada en aquests sectors.

Vulgui oferir un servei digital innovador i de gran valor afegit als seus clients, sense involucrar-se directament en el procés de venda.

Funcions principals:

Ampliar la teva cartera amb la presentació dels nostres serveis digitals als teus clients actuals o potencials.

Introduir les nostres solucions com una opció eficaç perquè empreses i autònoms del sector millorin la seva presència i competitivitat en l'entorn digital.

Facilitar el primer contacte entre el client interessat i el nostre equip especialitzat, qui s'encarregarà de la venda i seguiment del projecte.

El comercial no serà responsable de la venda directa. La seva funció serà presentar els nostres serveis a través de materials com flyers, catàlegs o targetes, mentre que el nostre departament d'atenció al professional serà l'encarregat de gestionar la venda i tancar els acords.

Què oferim?

Comissions per cada venda tancada: Com a part del nostre equip comercial, rebràs una comissió per les vendes que el nostre equip realitzi amb els clients que hagi introduït. Les comissions són competitives i es liquiden mensualment.

Flexibilitat total: No imposarem horaris ni objectius mínims de vendes. Aquest és un servei complementari perquè l'ofereixis de manera flexible als teus clients.

Transparència i control: Accés setmanal a l'estat dels pressupostos generats a partir de les teves presentacions, perquè puguis fer seguiment de les oportunitats obertes amb els teus clients.

Contracte i facturació mensual: Treballem sota contracte i el comercial emetrà una factura mensual per les comissions generades per les vendes

tancades.

Requisits:

Ser autònom amb experiència comercial en els sectors de reformes, construcció o indústria.

Tenir una cartera de clients activa i consolidada.

Interès en oferir solucions digitals innovadores que responguin a les necessitats d'empreses i autònoms del sector.

Habilitat per captar l'interès dels clients i generar confiança.

Si ja treballes com a comercial en el sector de reformes, construcció o indústria i vols sumar a la teva oferta un servei digital innovador i de gran valor per als teus clients, aquesta és la teva oportunitat per unir-te al nostre equip comercial en expansió. Uneix-te a nosaltres i porta la teva cartera al següent nivell!

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: De dilluns a divendres

Perspectiva de la feina: Feina estable i complementària

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: 5.000 - 15.000

Estudis

És valorable Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)
Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Anglès - A1 - Principiant (Valorable)

Professions de la feina

Agent comercial
Assessor/a comercial
Comercial

Experiència laboral

És valorable Ser autònom amb experiència comercial en els sectors de reformes, construcció o indústria.
Tenir una cartera de clients activa i consolidada.
Interès en oferir solucions digitals innovadores que responguin a les necessitats d'empreses i autònoms del sector.
Habilitat per captar l'interès dels clients i generar confiança.
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 5 anys

Empresa

Sector: Informàtica / internet / nous mitjans / telecomunicacions

Descripció: Som una empresa de referència en l'àmbit de solucions digitals per a petites empreses i autònoms del sector reformes, construcció i indústria. Ens especialitzem en oferir serveis que permeten a aquests professionals millorar la seva presència digital, ajudant-los a destacar en un mercat cada vegada més competitiu, mentre nosaltres ens encarreguem de tot el procés.