

BUSSINESS DEVELOPER (enginyer/a comercial)

Ref.192910 - 03/12/2024 - Girona (Girona)

Descripció de l'oferta

Des de Marlex, estem col·laborant amb una reconeguda empresa ubicada a les rodalies de Girona, dedicada a la producció i el subministrament per a professionals de la instal·lació de sistemes de climatització i lampisteria, que actualment cerca incorporar un/a Enginyer/a Comercial de manera estable a la seva organització.

Funcions i requisits de la vacant

Quina seria la teva missió a l'empresa?

En dependència directa de Gerència, la persona seleccionada es dedicarà a atendre comercialment els clients industrials de la demarcació de Girona, atenent des de la preparació i el desenvolupament del projecte fins a la posada en marxa.

- ? Gestionar i donar servei a una cartera de clients (nacionals i internacionals), entenent les seves necessitats i proposant solucions adaptades
- ? Fer prospecció de la zona, amb l'objectiu de fer créixer les oportunitats de negoci. Cerca de nous productes i proveïdors
- ? Elaborar les ofertes i propostes de servei (juntament amb l'equip de backoffice).
- ? Oferir suport tècnic i seguiment als clients com a representant de l'empresa en matèria d'enginyeria i solucions tècniques
- ? Anàlisi de la competència i proposta de noves estratègies de venda per generar més leads
- ? Gestionar la documentació tècnica i les certificacions dels productes
- ? Realitzar informes de seguiment per presentar a la Direcció, amb l'objectiu de dur un control acurat dels resultats i les previsions

Ets el candidat/da ideal si...

- ? Disposes de formació en Enginyeria, preferiblement industrial o mecànica
- ? Tens una experiència mínima de 3 anys ocupant una posició igual o similar
- ? Demostres bones aptituds comunicatives i una clara orientació al client
- ? Ets una persona organitzada, proactiva, comunicativa, analítica i amb ganes de desenvolupar negoci
- ? Imprescindible domini de l'anglès (parlat i escrit) i disposar de carnet de conduir B1 vigent

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: De dilluns a divendres

Perspectiva de la feina: Estabilitat bcontractual

Previsió d'incorporació: Immediat

Adonar-se'n

Retribució negociable en funció dels coneixements i experiència aportats

Altres dades a destacar: Què s'ofereix?

- ? Oportunitat d'ocupar una posició de responsabilitat i amb un alt nivell d'autonomia
- ? On boarding i formació continuada a càrrec de l'empresa
- ? Potencial de creixement professional en una empresa que es troba en ple creixement
- ? Disposar dels recursos i el recolzament necessari per a dur a terme la feina en condicions òptimes
- ? Retribució atractiva, amb un variable que dependrà d'uns objectius realistes i assolibles

Estudis

És valorable

- Grau amb titulació Enginyeria Mecànica
- Grau amb titulació Enginyeria de Disseny Industrial i Desenvolupament del Producte
- Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Mecànica

Idiomes

- Català - C1 - Funcional (Imprescindible)
- Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)
- Anglès - C1 - Funcional (Imprescindible)

Coneixements necessaris

CRM Office

Professions de la feina

- Enginyer/a de Producte
- Enginyer/a de projectes
- Enginyer/a Tècnic/a comercial

Experiència laboral

És imprescindible

- Experiència mínima de 3 anys duent a terme aquestes funcions o similar
- Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista
- Anys d'experiència:** 3 anys

Carnets

B

Empresa

Empresa: MARLEX RECRUITING

Sector: Auditoria / Gestoria / Assessoria / Consultoria / Legal

Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius