

ASSESSOR/A COMERCIAL CONCESSIONARI OFICIAL TOYOTA

Ref.188154 - 03/07/2024 - Figueres (Girona)

Descripció de l'oferta

ASSESSOR/A DE VENDES DE CONCESSIONARI OFICIAL TOYOTA A FIGUERES, INCORPORACIÓ IMMEDIATA I ESTABLE, JORNADA COMPLETA, FORMACIÓ A CÀRREC DE L'EMPRESA

Funcions i requisits de la vacant

La persona contractada realitzarà les següents tasques:

- Assessorament als clients respecte la gama de vehicles, finançament, assegurances i altres modalitats de compra, independentment del canal d'entrada (físic o digital)
- Garantizar l'assoliment dels objectius de vendes establerts, tant quantitatius com qualitatius, a través d'una òptima execució del procés comercial i la coordinació amb les diferents àrees, oferint en tot moment solucions integrals al client i garantint la seva màxima satisfacció, així com la seva fidelització al centre autoritzat i a la marca.
- Realitzar el seguiment del client durant tot el procés de venda i fins a l'entrega del vehicle, així com oferir també suport al client després de l'entrega.
- Gestió administrativa dels expedients 'físic i digital', a través dels diferents CRM standards del centre autoritzat, de la marca i del grup.
- Realització de visites comercials de captació
- Participació d'events organitzats pel grup

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Dilluns a divendres, i dissabtes alterns

Perspectiva de la feina: FEINA ESTABLE

Previsió d'incorporació: Immediat

Adarvenir

RETRIBUCIÓ SEGONS EXPERIÈNCIA (FIXE + VARIABLE)

Altres dades a destacar: INCORPORACIÓ ESTABLE I IMMEDIATA, FORMACIÓ CONTINUADA A CÀRREC DE L'EMPRESA

Estudis

És valorable Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç
Batxillerat amb titulació Batxillerat Tecnològic

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)
Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)
Francès - B1 - Intermedi (Valorable)

Coneixements necessaris

Venda presencial

Vendes

Xarxes Socials

Professions de la feina

Assessor/a comercial

Experiència laboral

És imprescindible

IMPRESINDIBLE experiència prèvia de 3-4 anys com a comercial de vehicles nous, vehicles d'ocasió o motos.

MOLT VALORABLE que aquesta experiència sigui en sector premium.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B

Altres requeriments

Busquem una persona amb passió per el client enfocat a 'customer experience', resolutiva, dinàmica, amb don de gent, empena, valentia comercial, al corrent de les noves tecnologies i a l'ús de les mateixes, capaç d'assumir nous reptes.

Són necessaris coneixements sòlids sobre el món de l'automoció.

Imprescindible carnet de conducir.

Empresa

Empresa: NOUMOVIL SL

Sector: Automoció: concessionaris, tallers

Descripció: Concessionari oficial de marca referent en vehicles híbrids