

ASSESOR/A COMERCIAL SABADELL (PLA DE CARRERA)

Ref.191822 - 14/10/2024 - Sabadell (Barcelona)

Funcions i requisits de la vacant

Desenvolupar les accions comercials per a la generació de noves vendes de productes i serveis a nous clients particulars i / o empresa

Gestió de la cartera de clients en exclusiva, assessorant-los en funció de les seves necessitats, per a la venda creuada

Elaboració de propostes comercials, cotització de productes, seguiment i tancament

Assessorament i fidelització de clients proposant solucions integrals, oferint un tracte personalitzat i proper recolzat per l'equip de la sucursal.

Disseny i creació de campanyes i acords comercials amb entitats i empreses.

Què oferim

Ingressos (fixos + Variable+ trimestrals): 30.000 euros

Pla de Carrera exponencial amb comissionada de cartera gestionada

Formació inicial amb acreditació oficial de la DGSFP

Formació contínua

Eines de gestió CRM

Autonomia i flexibilitat per exercir la teva feina (Teletreball)

Viatges incentiu nacional i internacional

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: 9 a 14h 16h a 18h

Perspectiva de la feina: Estabilitat i projecció

Salari: 25000

Fixe+ Variables Mensuals + Bonus Trimestral

Estudis

És valorable

Batxillerat amb titulació Batxillerat Humanístic i de Ciències Socials

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Agent d'assegurances

Assessor/a comercial

Delegat/da comercial

Experiència laboral

És valorable Experiencia profesional mínim de 4 anys.
Nivell d'experiència: Càrrec intermedi / Encarregat
Anys d'experiència: 4 anys

Empresa

Empresa: MGS S.A
Sector: Assegurances
Descripció: Som una empresa del sector de les assegurances amb 105 anys d'experiència en el sector, amb una amplia Gamma de rams per cobrir totes les possibles necessitats dels nostres clients.