

## Account Manager

Ref.193602 - 15/01/2025 - Comarca Pla de l'Estany

### Descripció de l'oferta

---

Treballar amb nosaltres no és només una feina, és una oportunitat per créixer i evolucionar en una empresa dinàmica. Estem construint el futur de la indústria d'alumini i volem que siguis part d'aquest viatge. Si ets una persona que busca reptes, que valora l'excel·lència i té passió per les vendes i el tracte amb clients internacionals, et convidem a unir-te al nostre equip.

### Funcions i requisits de la vacant

---

T'agradaria ser part d'un equip dinàmic i contribuir al creixement d'una empresa que marca la diferència en el seu sector? Si ets una persona apassionada per les vendes, amb fortes habilitats de comunicació i domini de múltiples idiomes, és el lloc per a tu.

Què faràs com Account Manager ?

El teu rol serà fonamental per a l'expansió i consolidació de relacions duradores amb els nostres clients en mercats internacionals. Les teves responsabilitats inclouran:

? Gestió i fidelització de comptes: Gestionaràs una cartera de clients tant existents com nous, assegurant-ne la satisfacció i maximitzant les oportunitats de negoci.

? Desenvolupament d'estratègies comercials: Treballaràs en conjunt amb l'equip per crear solucions personalitzades que cobreixin les necessitats dels nostres clients.

? Comunicació fluida i efectiva: Seràs el punt de contacte principal entre els clients i les diferents àrees internes, garantint una comunicació clara i proactiva.

? Anàlisi de resultats: reportaràs els resultats dels teus comptes, identificant àrees de millora i proposant estratègies d'optimització.

? Viatges internacionals: Depenent de la ubicació dels teus clients, podràs tenir l'oportunitat de viatjar i reunir-te amb ells a diferents mercats.

### Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** Flexible

**Perspectiva de la feina:** Total estabilitat

**Previsió d'incorporació:** Immediat

**Adreïenir**

Fixe més variable sobre objectius

**Altres dades a destacar:** El que t'oferim:

? Un entorn de treball inclusiu i col·laboratiu: formaràs part d'un equip divers i compromès amb l'excel·lència.

? Oportunitats de creixement professional: Oferim formació continuada i el desenvolupament de carrera dins de l'empresa.

? Beneficis atractius: Salari competitiu i flexibilitat horària.

? Cultura corporativa d'excel·lència i innovació: Seràs part d'una empresa amb visió de futur, compromesa amb la sostenibilitat i la millora contínua.

? Impacte global: Tindràs l'oportunitat de treballar amb clients internacionals i participar en projectes innovadors que marquen la diferència al mercat.

T'interessa?

Si t'entusiasma la idea de ser part del nostre equip, apunta't a l'oferta!

Promovem la igualtat d'oportunitats i valora la diversitat al lloc de treball. Estem compromesos amb un entorn inclusiu i accessible per a tothom.

## Idiomes

---

Anglès - C1 - Funcional (Imprescindible)

Francès - C1 - Funcional (Valorable)

## Professions de la feina

---

Autoventa

Sales manager

## Experiència laboral

---

És imprescindible

? Experiència: Almenys 2-3 anys d'experiència en vendes, gestió de comptes o rols similars, preferiblement a sectors industrials o B2B.

**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista

**Anys d'experiència:** 2 anys

## Carnets

---

B

El vehicle propi es requerit

## Altres requeriments

---

? **Habilitats comercials:** Capacitat per negociar, resoldre problemes i mantenir relacions a llarg termini amb els clients.

? **Orientació a resultats:** Enfocat a complir objectius i KPIs de vendes.

? **Coneixements tècnics:** Es valorarà experiència al sector de materials de construcció o alumini, però no és imprescindible.

? **Treball en equip:** Capacitat per treballar de manera col·laborativa.

? **Actitud proactiva:** Capacitat per prendre la iniciativa i gestionar múltiples projectes de manera eficient.

## Empresa

---

**Sector:** Indústria siderometal·lúrgica

**Descripció:** Empresa líder al sector de solucions en alumini per a la construcció i la indústria, compromesa amb la innovació, la sostenibilitat i l'excel·lència.